

义马市召开书记专题会

日前,义马市委书记、市长姚振波主持召开书记专题会,研究部署近期重点工作。

会上,义马市委、市人大常委会、市政府、市政协依次汇报4月份工作完成情况,及5月份重点工作谋划安排,全面梳理当前工作进展,精准谋划下一阶段任务。

姚振波强调,要聚焦项目建设主战

场,牢固树立“项目为王”理念,稳步推进重点产业项目建设与试生产工作,规范施工现场管理,提升项目建设风貌。持续强化产业要素统筹保障,发改、财政部门要联动发力,延续一季度良好发展态势,精准对标目标任务,全力冲刺时间、任务“双过半”,夯实全市经济高质量发展基础。

要坚决守牢安全发展底线,常态化

开展安全消防隐患大排查大整治,集中攻坚化解信访矛盾,抓实社会稳定工作,持续深化城市文明建设,完善软硬件配套,落实城市精细化管理,高标准推进化工园区综合评定,提升园区承载能力,助力产业集聚发展。要扎实开展树立和践行正确政绩观学习教育,常态化排查整改突出问题,锤炼求真务实的工作作风,确保各项工作经得起检验。

要坚持党建引领基层高效能治理,有序筹备基层治理现场推进会,深入推进群腐专项整治,常态化开展基层干部交流培训,持续提升基层干部履职能力与基层治理精细化水平,全力推动义马市各项事业平稳有序高质量发展。

会议还就该市重点项目建设推进情况进行了专项调度。

张权

义马市泰山路街道滨河社区：“线上+”绘就幸福新底色

“各位居民朋友们,欢迎来到滨河社区直播间!”为加快推进基层治理现代化进程,持续完善社区便民服务体系,紧抓数字经济发展机遇,近日,义马市泰山路街道滨河社区坚持以党建引领为核心,以社企深度合作为纽带,创新推出“线上+”全域服务新模式。

“低保、残疾人补贴、育儿补贴怎么办、怎么申领呀?”“我们要去哪里办理,需要带啥材料啊?”面对居民们的常见疑问,社区网格员化身成“主播”,用通俗易懂的话讲解政策,实时回应

群众关切,拉近邻里距离,助力社区工作提质增效。每逢社区开展活动,直播间都会架起镜头进行实时直播,让居民在线上即可参与,从而更了解、更信任社区工作。

为了让直播赋能效果最大化,滨河社区邀请河南云播优选有限公司入驻,定期开展直播带岗、电商运营技巧培训、本土好物推介等系列活动,帮助商户破除“不会拍、不敢播、不懂运营”的难题,未来,双方将依托直播电商、本地优选等新业态,带动灵活就业、激

活社区消费、推广本土优质产品。预计首年带动灵活就业超200人,助力社区小微商户增收30%以上。

下一步,该社区将持续深化“党建引领+数字赋能+社企协同”的治理路径,推动便民服务从“线下跑”向“网上办”转变,社区消费从“零星散”向“集群优”升级。让居民足不出户享服务、指尖轻点促消费、邻里互动增温情,真正实现“小社区”链接“大未来”。

宋江楠



义马市东区街道苗元社区：

便民消费添新景 特色餐饮助发展

“想着抽空去胖东来逛逛呢,没想到家门口就有胖东来商品了!”来到义马市东区街道苗元社区广场,居民的闲谈中满是欣喜。社区今天开业的超市品类丰富,多款胖东来热门商品悉数亮相,为当地群众带来全新的购物体验。

跟随居民的脚步走进广场旁新开业的超市,货架上琳琅满目,各类胖东来自营好物整齐陈列,涵盖日用、零食、茶叶等多个品类,让市民在家门口就能一站式选购心仪好物,不用远赴外地就能体验“超市天花板”的贴心与实惠。

走出超市,悠扬的吉他声随风飘来,循着声音前行,便来到了独具特色

的蜗牛宴餐厅。餐厅内氛围温馨,老板正抱着吉他,为用餐客人弹唱《蜗牛》,温柔的旋律引得食客们轻声跟唱、轻轻鼓掌,氛围感拉满。餐桌上,一道道以蜗牛为核心的创意菜品精致诱人:外焦里嫩的蜗牛串、金黄诱人的香菇煎蜗牛、肉质细嫩的蜗牛刺身、奶香浓郁的经典法式焗蜗牛等,每一道菜品都风味独特,让人食欲大动。

“蜗牛高蛋白、低脂肪,营养价值特别高。”蜗牛宴负责人郭忠耀介绍道。餐厅依托完整成熟的全产业链模式,从标准化养殖、精细化加工到菜品创新研发,全程严格把控,从源头保障食材安全新鲜,让食客吃得安心、吃得放心。

依托特色蜗牛餐饮,苗元社区丰富了本地餐饮业态,完善辖区休闲消费配套,进一步激活基层消费活力。谈及未来发展,郭忠耀信心满满:“接下来,我们还计划推出火锅品类,持续丰富菜品矩阵,坚持以新鲜食材为核心,通过特色蜗牛产业带动社区发展,助力乡村振兴,让更多村民共享产业发展红利。”

不用远走他乡,来义马苗元社区就对了!逛家门口的超市,选购平价好物;品特色蜗牛宴,尝创意美味,在烟火气里感受义马的温暖与活力,解锁假期休闲新体验。

黄静 占甜甜 邢新新

5月6日,位于义马市的河南开祥精细化工有限公司传来捷报,4月份该公司生产完成计划的102.1%,实现产销两旺,生产状况、经营情况、财务状况逐步向好迈进。

近年来,面对大宗化工市场疲软的影响,公司生产经营举步维艰。为此,公司不等不靠、积极作为,牢固树立“以质量效益为中心”的鲜明导向,把降本增效、深挖内潜作为破局之道,主动对标安徽昊源、华鲁恒升等行业标杆,在生产稳定、成本管控、技改创新、产品改性、项目建设五大方面精准发力。特别是自3月19日系统重启以来,该公司抢抓市场机遇,围绕“控风险、稳运行、提效益”为主线,巩固优势、扩大胜势,全力以赴打好企业“翻身仗”。

以“稳”的状态抓运行。在生产组织方面,今年以来,该公司四个攻关小组将“稳定即降本、高效即增效”作为目标,持续开展更加精细、更加科学的管理优化、工艺优化以及配煤管理,向稳产高产要效益。4月份,该公司甲醇超额完成计划,“两炉”运行水平、运行质量同比实现质的提升。

以“拼”的状态抓降本。坚持向成本管控要效益、向成本挖潜要效益,构建覆盖全要素、全周期、全流程的成本管控体系。生产系统建立动态纠偏机制,“每班对标、每日纠偏、每周优化、每月复盘”,实时调整工艺参数、运行参数,确保每一粒煤、每一度电、每一吨蒸汽的使用都精准匹配生产负荷。目前,该公司主要产品单位制造成本同比降低5.56%,制定的51项降本措施正持续释放红利。

以“闯”的常态抓增收。通过优化用工结构、盘活人力资源以及实施“一岗多能”等方式,持续深挖人力资源结构“富矿”。1—4月份,该公司对外技术服务134人次,实现技术服务收入417万元,将优质的“人力资源”转化为创效增收的“最大增量”。生产系统在做好内部富余资源利用的同时,积极拓展外部市场,主动创效增收。

与此同时,4月份,该公司产品结构调整项目正在按计划稳步推进。既定的六项技术改造项目,大部分已经进入实质性施工和设备制造等阶段,建成后预计吨甲醇成本再降11.4%,并带动其他产品成本继续压降。李双伟 蔡斌彬

河南开祥精细化工有限公司：

全力以赴打好『翻身仗』